

# РАИСА ДОНСКАЯ

эксперт по международной торговле и ВЭД, основатель проекта «Команда Сикурс»

**ВЫХОД ЕСТЬ ВСЕГДА!**

нестандартные решения  
нестандартных ситуаций



Закрытые двери скрывают колоссальные возможности. Сила Команды Secours в том, что мы умеем подобрать ключ к любой из них.

*фр. Secours (старин.) – помощь, поддержка*



**SECOURS  
TEAM**

Международный опыт (28 лет) коммуникаций между представителями российского бизнеса и зарубежного: встречи, переговоры, обсуждение условий работы, детализация формулировок, заключение договоров, финмониторинг российских и иностранных банков, выработка договорённостей, приводящих к контракту.

Практический профессиональный навык сотрудничества и партнёрства с большинством стран Евросоюза, Великобританией, США, Гонконгом, Китаем, Малайзией, ОАЭ, Кореей, Японией, Китаем, странами СНГ и другими.

Опыт руководящей работы (17 лет) на управленческих и директорских должностях, координирование работы холдинга и его подразделений в разных странах.

Консалтинговая практика b2b – формирование управленческого ядра, распределение обязанностей, отстройка бизнес-процессов, разработка перспективного плана, определение стратегии развития, обучение, контроль и мониторинг.

Аутсорсинг b2b как частичного, так и полного цикла.

## **Примеры публикаций в СМИ:**

«Известия», Экономика, 20 сентября 2023

«Раздор в горах: как ситуация в Карабахе повлияет на экономику РФ и Закавказья»

«Подмосковье сегодня», Эксклюзивы, 22 сентября 2023

«Торговля между Россией, Арменией и Азербайджаном может вырасти»

# РАИСА ДОНСКАЯ

эксперт по международной торговле и ВЭД, основатель проекта «Команда Сикурс»

НЕРЕШАЕМЫХ ВОПРОСОВ НЕТ!

есть несформулированные



**Образование:** высшее

Дипломы и сертификаты доступны по [ссылке](#)

## РАБОЧИЙ СТАЖ

**Рабочий стаж:** 30 лет, из них на директорских должностях – 20 лет.

- **1998-2011**  
ГК A-T Trade, Inc., Москва  
руководитель Operations в РФ, директор по логистике.
- **2009 – н. в.**  
ООО «НеоНет», Москва  
учредитель, заместитель генерального директора.
- **2019 – н. в.**  
ООО «Команда Сикурс», Москва  
учредитель, заместитель генерального директора.  
Автор и создатель проекта «Команда Сикурс» – <https://secours.ru/>
- **2021-2022**  
АО «ДЭП-89», Тула  
член Совета директоров, профессиональный поверенный.
- **2021-2022**  
АО «Свердловская киностудия», Екатеринбург  
член Ревизионной комиссии.
- **с 2022 года**  
эксперт pro bono publico при Уполномоченном по защите прав предпринимателей в городе Москве.
- **с 2023 года**  
руководитель Электронной Общественной Приёмной Уполномоченного по защите прав предпринимателей в городе Москве.

# РАИСА ДОНСКАЯ

эксперт по международной торговле и ВЭД, основатель проекта «Команда Сикурс»

## РАБОТА В ПОЗИТИВНОМ КЛЮЧЕ

не впадаем в панику, не суетимся, не опускаем руки



Даже когда обстановка раскалена до предела, сохраняем голову холодной, решаем проблему спокойно и дружелюбно

## КЛЮЧЕВЫЕ НАВЫКИ

### Общие навыки:

- Свободное владение английским
- Умение вести переговоры
- Умение соотнести интересы своей компании и предприятия партнёра
- Работа исключительно в позитивном ключе!
- Постановка задач сотрудникам в рамках работы с поставщиком
- Формирование корректного мотива у поставщика и его сотрудников
- Систематизация критериев расчёта себестоимости по международной сделке
- Прогнозирование расходов по сделке
- Навыки оптимизации маршрутов, расходов и сроков
- Тайм-менеджмент сделки на этапах как закупки, так и продажи
- Распределение нагрузки внутри коллектива
- Кризисное управление закупочной деятельности

### Знание международных нюансов:

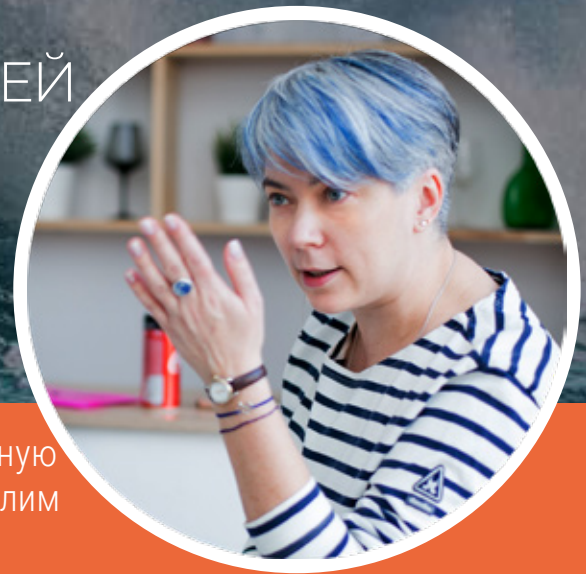
- Специфика общения с иностранцами
- Понимание культурных различий и особенностей мышления
- Правила и этика ведения бизнеса
- Таможенное регулирование
- Банковская система
- Особенности заключения сделок
- Юридическая практика
- Система документооборота
- Системы налогообложения

# РАИСА ДОНСКАЯ

эксперт по международной торговле и ВЭД, основатель проекта «Команда Сикурс»

## БИЗНЕС В РЕАЛЬНОСТИ МОРЕЙ

разбираем солёность, прокладываем навигацию



Впишем ваш проект в реальность, создадим эффективную команду с пониманием общих целей. Наберём и вышколим персонал.

## ПРОФИЛЬНЫЕ ТЕМЫ

### «Козьими тропками»

как работает международная логистика в условиях санкций

### «Три «но»

нюансы сотрудничества с китайскими партнёрами

### «В поисках гавани»

как выбрать страну для экспорта своей продукции в условиях санкций

### «Угодили в торгово-логистическую пропасть»

эксперт назвал проблемные отрасли России: проблем нет, есть цена вопроса

### «Как зеницу ока»

почему для России, как никогда, важно сохранить оставшиеся внешнеэкономические связи

### «Глобальное потепление»

российскому бизнесу пора меняться в глазах иностранных партнёров

### «Время формировать свои традиции»

почему России нужно кардинально менять подход к ВЭД

### «И снова здравствуйте!»

как российскому бизнесу восстановить торговые отношения с Западом после санкций

# РАИСА ДОНСКАЯ

эксперт по международной торговле и ВЭД, основатель проекта «Команда Сикурс»

ООО «КОМАНДА СИКУРС»

<https://secours.ru>



Мы – команда профессионалов, владеющая уникальными компетенциями по выводу на внутренний рынок России новых зарубежных перспективных поставщиков



**SECOURS  
TEAM**

Выстраиваем комплексную структуру импорта, маркетинга и эффективных каналов оптовых и системных продаж.

- Открываем двери для бизнес-проектов на любом уровне: разрабатываем, реализуем и поддерживаем;
- Обеспечиваем качественную трансформацию бизнеса в изменяющихся условиях;
- Раздвигаем международные горизонты сотрудничества: организовываем ВЭД и международные перевозки от «А» до «Я».

Ключевая особенность нашего бизнеса – это работа с иностранными компаниями. Наши клиенты – это российские компании, которым нужно осуществить эффективную коммуникацию с иностранным партнёром для закупки тех или иных товаров.

Таким образом, наших клиентов можно условно разделить на три категории:

1. Бизнес, которому необходимо закупить иностранное оборудование/комплектующие для своего производства или реализации собственного проекта
2. Бизнес, который хочет стать официальным дистрибьютором иностранного товара в РФ
3. Бизнес, которому нужно закупить иностранный товар для последующей перепродажи его в РФ

Мы «переводим» наши (российские) смыслы и потребности иностранному партнеру, добиваемся взаимопонимания между двумя компаниями.

Разъясняем лингвистические, смысловые, юридические и другие нюансы.

**Работа в разных правовых и культурных режимах накладывает свой отпечаток на бизнес, в каждой стране есть свои особенности: то, что считается нормальным в России, категорически не работает в других государствах.**

# РАИСА ДОНСКАЯ

эксперт по международной торговле и ВЭД, основатель проекта «Команда Сикурс»

**ВЫХОД ЕСТЬ ВСЕГДА!**

нестандартные решения  
нестандартных ситуаций



Закрытые двери скрывают колоссальные возможности. Сила Команды Secours в том, что мы умеем подобрать ключ к любой из них.



*фр. Secours (старин.) – помощь, поддержка*



**SECOURS  
TEAM**

Международный опыт (28 лет) коммуникаций между представителями российского бизнеса и зарубежного: встречи, переговоры, обсуждение условий работы, детализация формулировок, заключение договоров, финмониторинг российских и иностранных банков, выработка договорённостей, приводящих к контракту.

Практический профессиональный навык сотрудничества и партнёрства с большинством стран Евросоюза, Великобританией, США, Гонконгом, Китаем, Малайзией, ОАЭ, Кореей, Японией, Китаем, странами СНГ и другими.

Опыт руководящей работы (16 лет) на управленческих и директорских должностях, координирование работы холдинга и его подразделений в разных странах.

Консалтинговая практика b2b – формирование управленческого ядра, распределение обязанностей, отстройка бизнес-процессов, разработка перспективного плана, определение стратегии развития, обучение, контроль и мониторинг.

Аутсорсинг b2b как частичного, так и полного цикла.

## **Примеры публикаций в СМИ:**

«Известия», Экономика, 20 сентября 2023

«Раздор в горах: как ситуация в Карабахе повлияет на экономику РФ и Закавказья»

«Подмосковье сегодня», Эксклюзивы, 22 сентября 2023

«Торговля между Россией, Арменией и Азербайджаном может вырасти»

# РАИСА ДОНСКАЯ

эксперт по международной торговле и ВЭД, основатель проекта «Команда Сикурс»

## ОПЕРАЦИОННЫЙ ДИРЕКТОР

освобождаем заказчика от всех нюансов ВЭД



Берём на себя обязанности международного отдела внутри конкретного бизнеса, чтобы клиент не отвлекался на все эти «международные нюансы», а занимался своей работой

## ВНУТРЕННИЕ ТЕМЫ

**Внутренняя составляющая** — это работа с командой.

Моя задача распределить не только свои собственные ресурсы, но и грамотно использовать ресурсы нашего клиента. Сюда входит и тайм-менеджмент, и анализ рисков, и оценка расходов, планирование, бюджетирование. За счёт того, что в момент работы именно я координирую все участки, я должна обладать знаниями о том, как работает каждый отдел, каждое звено в этом процессе: бухгалтерия, финансовый директор, директор по развитию.

Так я объединяю все цепочки и всех руководителей.

**Глобально, моя задача состоит в том, чтобы организовать работу команды максимально эффективно.**

- Основная особенность ВЭД в том, чтобы переводить мотивы, особенности мышления иностранного партнера для своих сотрудников
- Чёткое выявление проблемы и постановка задачи внутри компании
- Координация усилий всех сотрудников внутри компании в момент закупки
- Умение чётко сформулировать и сформировать техническое задание от партнёра: что от нас хотят и в какие сроки
- Поддержание бесконфликтной работы
- Глобально, в рамках закупки, — это полноценное управление всеми ресурсами компании, как сотрудниками, так и контрагентами
- Тайм-менеджмент всего предприятия в разрезе закупочной деятельности
- Бюджетирование, планирование, управление рисками в разрезе закупочной деятельности.